

A photograph of a warehouse filled with stacks of grey plastic pipes. The pipes are arranged in neat rows on wooden pallets. In the background, there is a blue corrugated metal building with a sign that says 'KH Plastics'.

Als Accountmanager analyseer je de markt, werf je klanten en onderhoud je relaties. Je adviseert over kansen, biedt ondersteuning en speelt in op marktontwikkelingen. Ongeveer 60% van je tijd werk je op kantoor aan analyses en klantopvolging; de resterende tijd bezoek je klanten. Je signaleert trends en vertaalt deze naar concrete oplossingen. Daarnaast lever je input aan de marketingafdeling ter ondersteuning van hun strategieën. Je werkt nauw samen met het management om doelen te realiseren en resultaten te optimaliseren.

## Accountmanager (buitendienst)

### EEN GREEP UIT HET TAKENPAKKET

- Analyseren van de markt en opstellen van een strategisch accountplan;
- Actieve (koude) acquisitie en benaderen van potentiële klanten;
- Onderhouden en uitbouwen van klantrelaties;
- Signaleren van klantbehoeften en marktontwikkelingen;
- Opstellen en opvolgen van offertes;
- Ondersteunen van de marketingafdeling met input voor website en nieuwsbrieven;
- Rapporteren en sparren met het management.

### WAT ZOEKEN WIJ IN JOU?

- Een afgeronde mbo+ of hbo-opleiding, of aantoonbaar werk- en denkniveau;
- Minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële rol;
- Ervaring binnen de installatie branche is een grote pré;
- Affiniteit met techniek en een sterke interesse in innovaties binnen de sector;
- Je komt professioneel en klantgericht over in zowel communicatie als presentatie;
- In het bezit van rijbewijs B;
- Proactieve en resultaatgerichte instelling.

### WIJ BIEDEN

Een leuke, variërende functie binnen een groeiend familiebedrijf waarin persoonlijke groei gestimuleerd en beloond wordt. KH Plastics heeft een hecht team dat samen naar één doel werkt in een innoverende markt. Sluit jij je aan?

- Een fijn salaris (€2750 - €3950 / 40 uur, afhankelijk van ervaring);
- Auto, laptop en mobiele telefoon van de zaak;
- Veel ruimte voor het aandrazen van nieuwe ideeën en initiatieven;
- Goede mogelijkheden om jezelf te ontwikkelen en door te groeien;
- Scherpe personeelskorting op ons gehele assortiment;
- Iedere dag vers fruit en elke vrijdag een heerlijke lunch;
- Ruimte om eigen wensen te bespreken met betrekking tot arbeidsvoorwaarden.

Heeft dit jouw interesse gewekt? Stuur dan je CV naar [werken@kh-plastics.nl](mailto:werken@kh-plastics.nl)

Ben je **recruiter** en heb je de perfecte kandidaat voor deze vacature?  
Lees op onze site de voorwaarden voor het aandrazen van een kandidaat.